

CURRENT OPENINGS | FRANCE

Job Title: **Responsible Business Development**
Department: **Media**
Location: **Paris, France**

ABOUT ADCONION

Adconion Media Group is the largest, privately held independent global ad network and intend to position Adconion next to Google and Yahoo! The holding company is a UK company with corporate offices in the UK, Germany and the US. We have sales and media offices around the globe including Germany, France, Spain, Canada, the UK, the US, and Australia with more coming soon. The Adconion network delivers internet and mobile ads using its own technology that provides innovative products and high ROI for advertisers and competitive revenues for publishers. Most recently, Adconion raised US\$ 80 million of funding and acquired Frontline Direct, a US based email and database marketing specialist.

Do you love online advertising, interacting with people and hyper-growth entrepreneurial environments? Are you interested in solving complex problems while learning more about the exciting online media industry and the business world at one of the most progressive online advertising companies? Adconion is looking for a talented and motivated individual with online advertising experience and strong analytical skills to join our team.

Adconion's work environment is fast-paced and intellectually demanding. We work hard, play hard and our passion for online media, technology and building the next global industry leader is at times overwhelming. We strive to provide a corporate culture and structure that attracts and retains super stars. Find out more on our website at www.adconion.com.

POSTE: RESPONSABLE BUSINESS DEVELOPMENT

Vous cherchez un environnement de travail où se mêlent technologie de pointe, publicité interactive et univers à forte dominante entrepreneuriale? Vous aimez proposer des solutions publicitaires innovantes tout en évoluant rapidement dans une structure à très forte croissance ? Adconion recherche un(e) responsable du business development talentueux(se) et motivé(e) pour rejoindre notre équipe. Il/elle sera sous l'autorité du directeur des medias.

MISSION PRINCIPALES:

- Vous gérez de manière proactive de nombreux sites éditeurs
- Vous sourcez, mesurez et effectuez des achats d'espace auprès des éditeurs partenaires
- Force de proposition, vous optimisez et faites croître les comptes dont vous assurez la gestion
- En étroite collaboration avec l'équipe commerciale, vous êtes force de proposition d'optimisation du réseau pour augmenter le ROI des campagnes annonceurs.

COMPÉTENCES ET EXPERIENCE REQUISES:

- Parfaite connaissance de l'univers de la publicité online
- 1 à 2 ans d'expérience dans l'achat d'espace.
- Très bonne organisation, autonomie et sens du détail



- Très bonnes capacités de négociation.
- Excellentes qualités relationnelles et bonne culture générale
- Forte capacité à évoluer dans un environnement dynamique et changeant

A LIRE – CE POSTE PEUT NE PAS CONVENIR A TOUS

Le candidat retenu évoluera dans un univers où dynamisme, réactivité et évolutivité cohabitent avec le respect de nos valeurs éthiques. Vous saurez faire preuve de confiance en vous, d'empathie envers les autres et d'intelligence lors de ses discussions avec des interlocuteurs éprouvés. Vous maîtrisez l'univers de la publicité interactive, savez valoriser le travail en équipe et atteindre vos objectifs tout en faisant preuve d'autonomie. Diplômé, vous justifiez d'une expérience significative de ce type de poste. Vous maîtrisez parfaitement les outils bureautiques (MS Word, PowerPoint et Excel).

Si vous pensez que votre candidature répond au poste proposé, merci de bien vouloir nous faire parvenir CV et lettre de motivation, en français et anglais, incluant vos prétentions salariales à: jobs-fr@adconion.com

